

どうすれば売上が増やせるのか？ ～マーケティングの基本から自社にぴったり合った売上アップの方法を考える～

講師 中小企業診断士事務所 太郎雲経営 代表 **細谷 宏氏**

セミナーのねらい

このセミナーで目指すのは、基本に立ち返って売上アップの方法を考えるみなさまの“研究会”です。世の中にあるいろいろな販売促進方法をご紹介しますことはもとより、販売促進の全体像をつかむことによって地に足がついた売上アップの考え方をお伝えします。



プロフィール

1969年群馬県生まれ。中小企業診断士、ネットワークスペシャリスト、アプリケーションエンジニア。ベンチャー支援からWebマーケティングまで幅広く対応する。なごやサイエンスパークインキュベーションマネージャー、滋賀大学大学院講師、中小機構経営支援アドバイザー。

日時	8月26日(火) 13:30～16:30
会場	OKB Harmony Plaza 名駅 (名古屋市中村区名駅4-6-17 名古屋ビルディング10階)
受講料	会員 5,100円 【一般 15,400円】 (消費税込み)
定員	36名 定員になり次第締切らせていただきます。
対象	売上を増やしたいと思う 小売業、サービス業、製造業の 経営者、経営幹部

カリキュラム	
<ul style="list-style-type: none"> ・世の中にある、いろいろな売上アップの方法 ・「売上の方程式」の活用 ・「顧客化」のステップ ・ターゲットとはなにか ・認知とはなにか ・中小企業で使えるO2Oとは ・投資対効果のシミュレーションができれば投資は怖くない 	

受講申込書		必要事項をご記入の上、FAXにてお送りください。					
<input type="checkbox"/> 会員No _____ <input type="checkbox"/> 一般 <input type="checkbox"/> パスポート会員		私(申込責任者)は下記「個人情報の取扱に関する重要事項」を私と各参加者が確認し、承諾したうえで申し込みます。					
貴社名						申込責任者	
ご住所							
電話	お取引店		店		※受講券は開催日1週間前までにご送付させていただきます。		
セミナー開催日	ご参加者名		ご参加者名		ご参加者名		
8/26	役職(在籍年数)※1	年齢※1	役職(在籍年数)※1	年齢※1	役職(在籍年数)※1	年齢※1	
	(年)	歳	(年)	歳	(年)	歳	

※1 参加者属性に合わせたセミナーの内容とするために利用いたします。可能な範囲でご記入ください。

＜受講料のお支払い方法＞

【共立ビジネススクラブ会員様】会費のお支払い指定口座から自動振替いたします。

※お振り込みをご希望の会員様は、右欄にチェックしてください。後日、振込用紙(振込手数料お客様負担)を送付します。

【一般のお客様】お振り込みでのお支払いになります。後日、振込用紙(振込手数料お客様負担)を送付します。

＜キャンセルについて＞

キャンセルの場合は、開催の前営業日までにご連絡ください。ご連絡のない場合、また当日キャンセルの場合は、受講料を頂戴いたしますのでご了承ください。

■個人情報の取り扱いに関する重要事項

1. (名称)株式会社共立総合研究所(連絡先)TEL / 0584-74-2193 2. ご記入いただきました個人情報は、株式会社共立総合研究所の「個人情報保護方針」(<http://www.okb-kri.jp/policy.html>)および「個人情報の取り扱いについて」(<http://www.okb-kri.jp/public.html>)に従い適切に取り扱います。3. (個人情報の利用目的) セミナーに関する申し込みの受付とその業務の運営管理のために利用いたします。4. お客様が本申し込みに必要な記載事項の記載を希望しない場合、および本重要事項の内容の全部、または一部を承諾していただけない場合、本申し込みをお断りすることがあります。